



# MEDIA MENGAJAR

## Bahasa Indonesia

UNTUK SMK KELAS X



# Bab 4

## Produktif Bernegosiasi di Dunia Kerja

Sumber: [shutterstock.com](https://www.shutterstock.com)



Kurikulum Merdeka

Bahasa Indonesia

SMK/MAK

# A. Menyimak Informasi atau Pesan dalam Teks Negosiasi

## Definisi dan Karakteristik Teks Negosiasi

Teks negosiasi merupakan teks yang menggambarkan aktivitas tawar-menawar yang dilakukan oleh dua pihak atau lebih untuk mencapai kesepakatan bersama.

Sumber: pixabay.com



## Karakteristik Teks Negosiasi

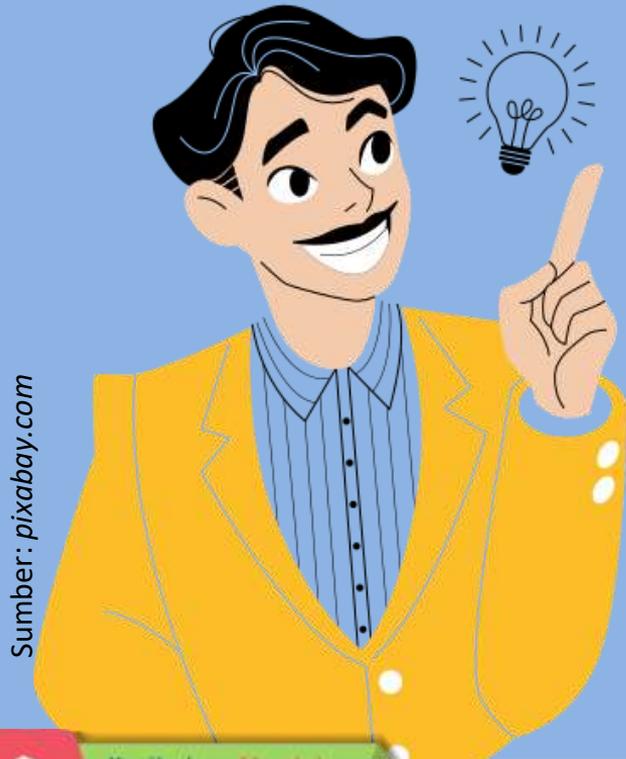
- Melibatkan dua pihak atau lebih.
- Menghasilkan kesepakatan yang menguntungkan kedua belah pihak.
- Menjadi sarana menemukan penyelesaian masalah atau mencari jalan tengah.
- Mengarah pada tujuan praktis.
- Mengutamakan kepentingan bersama.
- Memiliki keterkaitan dengan rencana yang belum terjadi.



Sumber: pixabay.com



# Bentuk Penyajian Teks Negosiasi



Sumber: pixabay.com

Bentuk penyajian teks negosiasi yang sering digunakan adalah bentuk dialog dan bentuk cerita pendek.

Teks negosiasi bentuk dialog menggunakan kalimat langsung, sedangkan teks negosiasi bentuk cerita pendek merupakan perpaduan antara narasi dan dialog.



# Struktur Teks Negosiasi

## Orientasi

- Salam
- Sapaan
- Pernyataan untuk mengawali pembicaraan.

## Pengajuan

- Keinginan
- Harapan yang diajukan untuk disetujui.

## Penawaran

- Inti dari kegiatan negosiasi
- Proses tawar-menawar di antara kedua belah pihak.

## Persetujuan

Berisi kesepakatan yang telah dicapai oleh kedua pihak.

## Penutup

Akhir dari proses negosiasi, biasanya berupa ucapan terima kasih dan salam.



## B. Mengevaluasi Isi Teks Negosiasi dan Membandingkannya dengan Teks Lain

### Mengevaluasi Isi Teks Negosiasi

Mengevaluasi isi teks negosiasi berarti melakukan penilaian terhadap teks negosiasi berdasarkan karakteristik dan struktur teks negosiasi.

Penilaian yang dilakukan terhadap isi teks negosiasi berfokus pada bagian pengajuan, penawaran, dan persetujuan.



Sumber: pixabay.com

Langkah-langkah melakukan evaluasi teks negosiasi dengan baik adalah sebagai berikut.

Membaca teks negosiasi dengan saksama

Memahami isi pengajuan, penawaran, dan permintaan

Mencermati penggunaan bahasa

Menentukan kelebihan dan kekurangan teks



Sumber: pixabay.com



# Membandingkan Teks Negosiasi dengan Teks Lain



Sumber: pixabay.com

Aktivitas membandingkan satu teks dengan teks lainnya bertujuan mengetahui persamaan dan perbedaan teks sehingga Anda akan mengetahui karakteristik, fungsi, dan tingkat efektivitas kedua teks.



Karakteristik surat penawaran adalah sebagai berikut. ○

Bentuknya mengikuti kaidah surat resmi

Berisi penawaran produk barang/jasa

Menggunakan bahasa resmi

Bersifat persuasif



Sumber: pixabay.com



## C. Memahami Kaidah Kebahasaan yang Digunakan dalam Teks Negosiasi

Teks negosiasi menggunakan ragam bahasa nonresmi dan santun. Teks negosiasi menggambarkan aktivitas tawar-menawar, perundingan, atau pemecahan masalah untuk mencapai kesepakatan yang terjadi di kehidupan nyata dalam berbagai bidang.



Kaidah kebahasaan teks negosiasi adalah sebagai berikut.

- Berisi tuturan pasangan
- Mengandung pronomina
- Menggunakan kalimat langsung
- Menggunakan kalimat deklaratif
- Menggunakan kalimat interogatif
- Menggunakan kalimat persuasif



Sumber: pixabay.com



## D. Menulis Teks Negosiasi secara Kreatif dan Aplikatif

Dalam kehidupan sehari-hari, Anda pasti akan menjumpai situasi yang membutuhkan negosiasi.

Setelah Anda memahami struktur, bentuk, dan kaidah kebahasaan teks negosiasi, Anda diharapkan mampu menuliskan ide atau gagasan yang dimiliki menjadi sebuah teks negosiasi secara kreatif dan aplikatif.



Sumber: pixabay.com



Langkah-langkah yang diterapkan dalam menulis teks negosiasi adalah sebagai berikut.

Sumber: pixabay.com



Menentukan tema/topik teks negosiasi

Menentukan pihak yang terlibat dalam negosiasi

Menentukan perbedaan kepentingan kedua belah pihak

Menentukan kesepakatan yang dicapai

Menyusun kerangka teks negosiasi

Mengembangkan kerangka menjadi teks negosiasi utuh

Melakukan penyuntingan



## E. Mempresentasikan Teks Negosiasi dalam Bentuk Dialog



Sumber: pixabay.com

Bermain peran merupakan sebuah aktivitas pembelajaran yang dilakukan dengan cara mendramatisasikan sebuah situasi atau peristiwa serta tingkah laku, nilai, dan tuturan para tokoh dalam situasi atau peristiwa tersebut.



Berikut langkah-langkah bermain peran yang terdiri atas tiga tahapan

## 1. Prapementasan

Tahap persiapan



- Memilih naskah
- Memilih pemain
- Mempelajari naskah

Tahap latihan



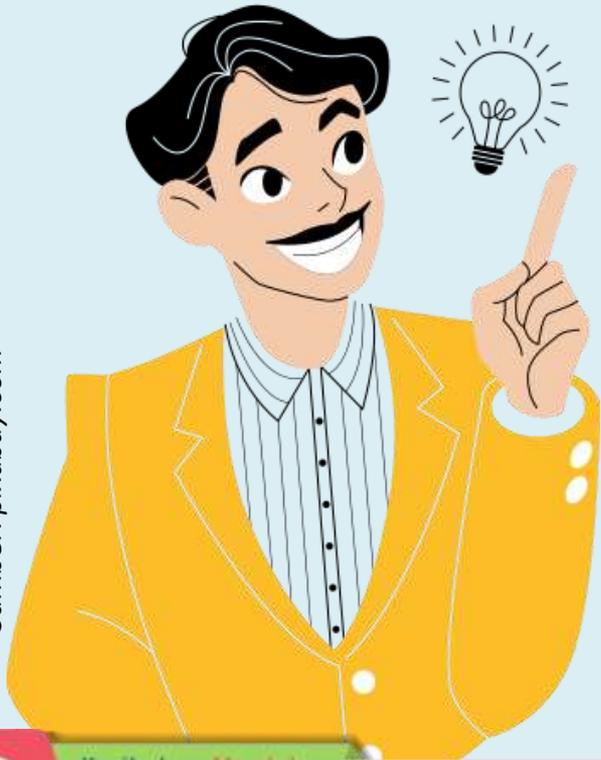
- Latihan membaca
- Latihan bloking
- Latihan karya
- Latihan pelicin
- Latihan umum

Sumber: pixabay.com



## 2. Pementasan

Sumber: pixabay.com



Pementasan adalah proses, cara, dan perbuatan melakukan sebuah cerita/naskah berdasarkan latihan yang telah dilakukan sebelumnya.

Pementasan merupakan puncak dari hasil latihan yang ditempuh selama sehari-hari, berminggu-minggu, bahkan berbulan-bulan lamanya.



### 3. Pascapementasan



Dalam pascapementasan akan diadakan penilaian-penilaian terhadap unsur-unsur yang terdapat dalam bermain peran, seperti kinesik gerak tubuh), intonasi, vokal, dan ekspresi.